

Versicherungsangelegenheiten sind Vertrauenssache

Auch Sie sind vermutlich falsch versichert! Sagen Sie nicht, wir hätten Sie nicht aufgeklärt!
Wir legen Ihnen daher einmal diesen Artikel ans Herz.

Laut der Verbraucherzentrale sind 95 % der Menschen in Deutschland falsch versichert und sehr wahrscheinlich damit auch Sie. Dies deckt sich auch mit unserer Erfahrung. Wir finden das schrecklich. Wir der **Versicherungsmakler Versifair** mit Standorten unter anderem in **Hannover, Isernhagen, Hamburg** stellen bei sehr vielen Kunden fest, dass viele Menschen von ihren Versicherungsverteatern oftmals nicht nur überbeuerte Produkte erhalten. Sie bekommen oftmals auch überflüssige **Versicherungen**. Leider besteht in Deutschland noch immer die Problematik, dass Menschen viel zu wenig über ihre eigenen Versicherungen informiert sind und dadurch auch ihre Risiken komplett falsch einschätzen. Dies ist allerdings auch verständlich, so sind die jeweiligen Versicherungsbedingungen offenbar in Fach-Chinesisch geschrieben und nur für **Versicherungsspezialisten** verständlich. Die wenigsten Menschen kennen den Unterschied zwischen einem **Versicherungsvertreter** und einem Versicherungsmakler und haben anfänglich fälschlicherweise Angst es würden Kosten entstehen, wenn sie sich z.B. von einem unserer **Versicherungsbüros** in **Hannover, Isernhagen, Hamburg** beraten lassen. Hinzukommt der schlechte Ruf der Versicherungsbranche und oftmals der Glaube, der **Versicherungsberater** möchte nur verkaufen.

Wir sagen, Versicherungsangelegenheiten sind Vertrauenssache und Vertrauen muss man sich verdienen. Im Moment hört man in den Medien oft genug, wie man sich Vertrauen nicht verdient.

In unseren Beratungen erleben wir täglich Kunden, die es anfangs nicht glauben können, wenn wir meinen, dass guter und richtiger Versicherungsschutz nicht teuer sein muss. Dafür muss man aber auch aus einem umfassenden Produktangebot schöpfen können, ehrlich und zuverlässig sein.

Ein Beispiel hierzu aus einer Beratung in dieser Woche:

In einer Kundenberatung haben wir einem Kunden in dieser Woche eine Hausratversicherung bei ca. 70 m² zu einem Jahresbeitrag von 35 € angeboten. Der Kunde vermutete zunächst einen Haken und fragte nach versteckten Selbstbeteiligungen, gekürzten Versicherungssummen, oder Problemen sollte es einmal zum Schadenfall kommen. Denn so ein günstiges **Angebot** im Bereich **Hausratversicherung** hatte man ihm noch nie unterbreitet. Natürlich kommt es auch auf Faktoren an. Ob man z.B. ein Fahrrad mitversichern möchte, oder bestimmte Wertsachen zu berücksichtigen sind. Aber in dem Fall war der Versicherungsschutz für den Kunden passend und auch umfassend bei einer sehr guten Versicherungsgesellschaft abgesichert. Überlegen Sie einmal wie hoch Ihr Beitrag zur Hausratversicherung ist!

Und solche Beispiele gibt es über alle Versicherungsbereiche hinweg. Wir empfehlen Ihnen daher einmal unsere Beratung zu testen. Lockangebote finden wir verwerflich und lehnen diese ab. Wir sind deutschlandweit für Sie tätig.

Klar, Versicherungsangelegenheiten sind Vertrauenssache, aber Vertrauen kann man sich auch nur verdienen, wenn man die Gelegenheit dazu erhält. An dieser Stelle möchten wir uns bei unseren Kunden bedanken, die uns über die Jahre immer wieder weiterempfohlen haben.