



Versicherungsmakler bei



Diese Broschüre zeigt Ihnen neue
berufliche Entwicklungsmöglichkeiten
für ihre Zukunft auf





10 Gründe...

...für Versifair

Uningeschränkte Unabhängigkeit als Makler

Wir arbeiten im Auftrag des Kunden und stehen auf seiner Seite. Wir beraten ihn ehrlich und gewissenhaft im Rahmen unserer Produktvielfalt.

Absolute Produktvielfalt

Produktvielfalt schafft optimale Beratung. Ohne Vergleich der Anbieter, keine geeignete Absicherung für den Kunden.

Kein Umsatzdruck

Ziele und Zielvereinbarungen gehören zu jeder Karriere dazu. Bei vielen Unternehmen bestimmt die Ziele nur eine Seite und übt oft hohen Umsatzdruck aus. Bei uns bestimmt der Vertriebspartner seine Ziele und bespricht Sie gemeinsam mit uns.

Keine Kaltakquise

Wir generieren ausreichend Anfragen und stellen diese unserem Team zur Verfügung. Darüber hinaus hat jeder Vertriebspartner die Möglichkeit, seine eigenen Netzwerke zu nutzen – auch hierbei wird jeder von uns unterstützt.

Kurze Wege – schnelle Abwicklung

Durch unsere Kontakte zu den Produkthanbietern werden spezielle Anfragen zur Risikoprüfung, Annahmerichtlinien oder Deckungszusagen sehr schnell bearbeitet. Dadurch verlieren unsere Vertriebspartner keine wertvolle Zeit.

Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten

Wir veranstalten Schulungen durch Spezialisten im Rahmen von Tagungen, Workshops oder nutzen den Einsatz der Technik im Bereich „E-Learning“.

Ein persönlicher Ansprechpartner

Ein Coach oder Trainer, der sich auch Zeit nimmt, fehlt in vielerlei Firmen. Wir stellen Ihnen einen persönlichen Ansprechpartner zur Seite.

Volle Konzentration auf den Job bei geringer Verwaltungsarbeit

Unser Team kann sich auf die Beratung der Kunden konzentrieren. Einen Großteil der Verwaltung nehmen wir ab.

Karriere- und Aufstiegsmöglichkeiten

Hier bieten wir vielfältige Möglichkeiten und einen sehr guten Karriereplan.

Vom Berufsstarter bis zur Führungskraft – Wir unterstützen jeden in der beruflichen Weiterentwicklung.

Sehr gute und realistische Verdienstmöglichkeiten

Versprochen wird oft viel in dieser Hinsicht. Wir zahlen unter realistischer Betrachtung der individuellen Fähigkeiten im Vergleich zum Wettbewerb sehr viel und schaffen Möglichkeiten, zukünftig finanziell noch besser zu verdienen. Bei uns verdienen bereits Berufsstarter weit über dem Marktdurchschnitt. Und auch immer unter der Berücksichtigung, keinem Umsatzdruck ausgesetzt zu werden.



Ihr Profil

Bewerber-Kriterien

- ▶ **Qualifikation als Versicherungs-
kaufmann /-frau oder
Versicherungsfachmann /-frau**
- ▶ **Durchsetzungsfähigkeit**
- ▶ **Lernbereitschaft**
- ▶ **Service- & Kundenorientierung**
- ▶ **Selbstständigkeit**
- ▶ **Integrität**
- ▶ **Teamfähigkeit**



Handeln

Nehmen Sie Kontakt zu uns auf!

Sie haben weitere Fragen?

In einem persönlichen Gespräch stehen wir Ihnen gern zur Verfügung.

Sie möchten sich bewerben?

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an:

karriere@versifair.de

oder

**Versifair - Djurdjevic & Wolf GbR
Versicherungs- und Finanzmakler**

**Mengendamm 12
30177 Hannover**

www.versifair.de

Versifair - Djurdjevic & Wolf GbR
Versicherungs- und Finanzmakler

Mengendamm 12
30177 Hannover

Telefon: 0511 / 727 999 300
Telefax: 0511 / 727 999 333

Mail: info@versifair.de
Web: www.versifair.de

Standorte



**Wir sind bestrebt, nah am
Kunden zu sein!**



Bundesweit beratend und für unsere
Kunden vor Ort in:

Hannover

Hamburg

weitere Standorte in Planung